

CZĘŚĆ C. FAKTORING

prowizja w % / opłata w PLN

Faktoring krajowy i eksportowy (z regresem do Zbywcy)

Faktoring odwrotny

| Lp. | Prowizje i opłaty | Transakcje w PLN | Transakcje w EUR | Transakcje w USD | Transakcje w GBP | Lp. | Prowizje i opłaty | Transakcje w PLN | Transakcje w EUR | Transakcje w USD | Transakcje w GBP |
|-----|---|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-----|--|------------------------------------|------------------------------------|-------------------------------------|------------------------------------|
| 1. | prowizja przygotowawcza (od kwoty przyznanego limitu faktoringowego) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | | 1. | prowizja przygotowawcza (od kwoty przyznanego limitu faktoringowego) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | |
| 2. | opłata za aranżowanie finansowania | negocjowana (+VAT) | | | | 2. | opłata za aranżowanie finansowania | negocjowana (+VAT) | | | |
| 1) | prowizja operacyjna (od kwoty nabytej przez Bank wierzycielności brutto) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | | 3. | prowizja za administrowanie fakturami (od kwoty brutto przesłanych w danym miesiącu wierzycielności) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | |
| 2) | minimalna miesięczna prowizja operacyjna | negocjowana (+VAT) | | | | 4. | prowizja za odnowienie limitu (od kwoty odnawianego limitu) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | |
| 4. | prowizja za odnowienie limitu (od kwoty przyznanego limitu, dotyczy umów zawartych na czas określony) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | | 5. | prowizja za podwyższenie limitu faktoringowego (od kwoty podwyższenia) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | |
| 5. | prowizja za przedłużenie dostępności limitu faktoringowego (od kwoty przyznanego limitu, dotyczy umów zawartych na czas nieokreślony) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | | 6. | sporządzenie aneksu do umowy faktoringowej | negocjowana min. 500 PLN (+VAT) | negocjowana min. 125 EUR (+VAT) | negocjowana min. 160 USD (+VAT) | negocjowana min. 111 GBP (+VAT) |
| 6. | prowizja za podwyższenie limitu faktoringowego (od kwoty podwyższenia) | 0,10% - 3,00% (+VAT) | | | | 7. | dołączenie nowego Dostawcy do Listy Dostawców | negocjowana min. 300 PLN (+VAT) | negocjowana min. 75 EUR (+VAT) | negocjowana min. 96 USD (+VAT) | negocjowana min. 66 GBP (+VAT) |
| 7. | sporządzenie aneksu do umowy faktoringowej | negocjowana min. 500 PLN (+VAT) | negocjowana min. 125 EUR (+VAT) | negocjowana min. 160 USD (+VAT) | negocjowana min. 111 GBP (+VAT) | 8. | sporządzenie i wysłanie wezwania do zapłaty | negocjowana min. 10 PLN (+VAT) | min. 2,50 EUR (+VAT) | negocjowana min. 3,50 USD (+VAT) | negocjowana min. 2 GBP (+VAT) |
| 8. | administrowanie fakturami w systemie BOŚFaktor (za każdą fakturę zarejestrowaną w systemie) | negocjowana min. 2,00 PLN (+VAT) | negocjowana min. 0,50 EUR (+VAT) | negocjowana min. 0,60 USD (+VAT) | negocjowana min. 0,40 GBP (+VAT) | 9. | udostępnienie systemu BOŚFaktor (opłata miesięczna za każdego użytkownika) | negocjowana min. 150 PLN (+VAT) | negocjowana min. 40 EUR (+VAT) | negocjowana min. 50 USD (+VAT) | negocjowana min. 33 GBP (+VAT) |
| 9. | weryfikacja limitu dla Odbiorców | negocjowana min. 150 PLN (+VAT) | negocjowana min. 50 EUR (+VAT) | negocjowana min. 60 USD (+VAT) | negocjowana min. 33 GBP (+VAT) | 10. | prowizja za gotowość (naliczana od niewykorzystanej części limitu faktoringowego) | negocjowana (+VAT) | | | |
| 10. | sporządzenie i wysłanie monitu do Odbiorców opóźniających się z zapłatą | negocjowana min. 8,00 PLN (+VAT) | negocjowana min. 2,50 EUR (+VAT) | negocjowana min. 3,50 USD (+VAT) | negocjowana min. 1,80 GBP (+VAT) | 11. | prowizja za wypowiedzenie przez Klienta umowy przed terminem jej obowiązywania | min. 0,10% od kwoty limitu (+VAT) | | | |
| 11. | udostępnienie systemu BOŚFaktor (opłata miesięczna za każdego użytkownika) | negocjowana min. 150 PLN (+VAT) | negocjowana min. 40 EUR (+VAT) | negocjowana min. 50 USD (+VAT) | negocjowana min. 33 GBP (+VAT) | | | | | | |
| 12. | prowizja za gotowość (naliczana od niewykorzystanej części limitu faktoringowego) | negocjowana (+VAT) | | | | | | | | | |
| 13. | sporządzenie i wysłanie pisma zwalniającego Odbiorcę z cesji należności | negocjowana min. 100 PLN (+VAT) | negocjowana min. 25 EUR (+VAT) | negocjowana min. 30 USD (+VAT) | negocjowana min. 20 GBP (+VAT) | | | | | | |
| 14. | prowizja za wypowiedzenie przez Klienta umowy przed terminem jej obowiązywania (dotyczy umów zawartych na czas określony) | min. 0,10% od kwoty limitu (+VAT) | | | | | | | | | |
| 15. | prowizja za wypowiedzenie przez Klienta umowy przed upływem 8 miesięcy każdego okresu dostępności limitu faktoringowego (dotyczy umów zawartych na czas nieokreślony) | min. 0,10% od kwoty limitu (+VAT) | | | | | | | | | |