

Dopłaty do leasingu w programie „Mój elektryk” – ważne informacje dla klientów

W związku z pytaniami ze strony klientów przedstawiamy główne etapy procesu oceny wniosków o dopłatę do leasingu pojazdów zeroemisyjnych, podpisywania umów dotacji oraz wypłaty środków przez Bank Ochrony Środowiska (BOŚ) w ramach programu priorytetowego Narodowego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (NFOŚiGW) „Mój elektryk” (program).

1. **Zasady wdrażania programu**, w tym warunki przyznawania i wartość dotacji do leasingu, wzory wniosku o dotację i wzoru umowy dotacji (zawieranej przez BOŚ z klientem-leasingobiorcą) określił Zarząd NFOŚiGW.
2. **Dofinansowanie (dotacja)** z programu pokrywa całość lub część opłaty wstępnej do leasingu pojazdu. Dotacje dotyczą tylko kategorii pojazdów określonych w programie. Maksymalna wysokość dotacji jest określona kwotowo i/lub procentowo (w zależności od kategorii pojazdów) i jest również regulowana w programie.
3. Klient zainteresowany uzyskaniem dotacji do pojazdu zeroemisyjnego (w tym pojazdu o napędzie elektrycznym) powinien sprawdzić, czy dana **firma leasingowa** ma zawartą umowę współpracy z BOŚ. Stale aktualizowana lista tych firm jest dostępna na stronie <https://www.bosbank.pl/moj-elektryk>.
4. Klient składa w firmie leasingowej **wniosek o dotację** wraz z niezbędnymi załącznikami.
5. Firmy leasingowe powinny informować klientów o **warunkach wynikających z umowy dotacji**, w tym warunków dotyczących zasad korzystania z pojazdu np.: obowiązku oznaczenia pojazdu naklejką informującą o dofinansowaniu (zgodną ze wzorem ustalonym przez NFOŚiGW), obowiązku zarejestrowania pojazdu na terenie Rzeczypospolitej Polskiej, czy posiadania aktualnej polisy OC i AC.
6. Firma leasingowa przesyła wniosek o dotację (w formie elektronicznej) do BOŚ. **Analiza wniosku** odbywa się w terminie 5 dni roboczych. W przypadku błędów we wniosku, jest on odsyłany do firmy leasingowej do poprawy lub uzupełnienia. BOŚ nie określa terminu na poprawę lub uzupełnienie wniosku przez firmę leasingową.
7. Wszystkie **wnioski o dotację pozytywnie ocenione** przez BOŚ w danym tygodniu są przesyłane przez bank do NFOŚiGW w kolejnym tygodniu (najczęściej w poniedziałek).
8. **Analiza wniosków i podjęcie formalnej decyzji przez NFOŚiGW** następuje w kilka dni roboczych. Potwierdzenie akceptacji wniosków NFOŚiGW przesyła do BOŚ najczęściej w kolejny poniedziałek. Akceptacja NFOŚiGW oznacza, że klient ma przyznaną dotację na dany pojazd.
9. W ciągu 3 dni od otrzymania informacji z NFOŚiGW, BOŚ przesyła do firmy leasingowej **potwierdzenie przyznania dotacji** na dany pojazd.
10. W kolejnym kroku BOŚ przygotowuje **umowę dotacji** na dany pojazd i przesyła do firmy leasingowej. Ten etap procesu zajmuje kilka dni (zależy to od liczby przyznaných dotacji w danym tygodniu) – nie więcej jednak niż 10 dni roboczych od otrzymania decyzji NFOŚiGW.

11. Następnie firma leasingowa uzyskuje **podpis klienta na umowie dotacji**. Zgodnie z zasadami programu, umowa leasingu powinna być zawarta najpóźniej tego samego dnia, w którym klient podpisuje umowę dotacji. Po zawarciu umowy leasingu i podpisaniu przez klienta umowy dotacji, firma leasingowa przesyła do banku 2 egzemplarze podpisanej przez klienta umowy dotacji. Firma leasingowa przesyła do banku podpisaną przez klienta umowę dotacji w ciągu 5 dni roboczych.

12. Po otrzymaniu umowy podpisanej przez klienta, **BOŚ podpisuje umowę dotacji** i odsyła ją do firmy leasingowej. Ten etap procesu zajmuje kilka dni (zależy to liczby przyznanych dotacji w danym tygodniu).

13. **Wypłata dotacji** jest dokonywana przez BOŚ na rachunek firmy leasingowej po spełnieniu kilku warunków, w tym zawarcia umowy dotacji, ustanowienia zabezpieczenia zwrotu dotacji (może to być np. poręczenie firmy leasingowej lub weksel i cesja praw z polisy ubezpieczeniowej pojazdu) oraz dostarczenia do BOŚ **potwierdzenia wydania pojazdu klientowi** oraz faktury nabycia pojazdu. Ze względu na czas oczekiwania na pojazdy elektryczne, **wypłata dotacji może nastąpić w kilka tygodni lub nawet miesięcy od podpisania umowy dotacji**.

14. BOŚ pozostawia dowolność firmom leasingowym w określaniu operacyjnych **zasad zamawiania pojazdu i podpisania umowy leasingu**. Poszczególne firmy leasingowe stosują różne zasady, w tym:

- a) podpisanie umowy leasingu i zamówienie pojazdu nie jest warunkowane przyznaniem dotacji – wystarczy złożenie wniosku o dotację w BOŚ;
- b) podpisanie umowy leasingu jest uzależnione od potwierdzenia przez BOŚ przyznania dotacji (vide pkt 9);
- c) podpisanie umowy leasingu jest uzależnione od podpisania umowy dotacji przez klienta (vide pkt 11).